



**Bildungszentrum
Zürichsee**
Weiterbildung

Verkaufs- fachleute

mit eidg. Fachausweis

Ihre Vorteile

- eine Ausbildung, zwei Abschlüsse
- Berufsbegleitender Lehrgang
- Keine Zulassungsprüfung vorausgesetzt
- Methodisch-didaktisch ausgebildete Dozenten
- Prüfungsvorbereitung und -simulation inklusive
- Komplett neuer Lehrgang gemäss Prüfungsordnung 2019

Ihr Erfolg ist unser Ziel. www.bzz.ch

Lehrgang nach Prüfungsordnung 2019 innovativ, modern, praxisorientiert

Ein Lehrgang, zwei Abschlüsse

Die Ausbildung Verkaufsfachleute mit eidgenössischem Fachausweis, welche Sie am Bildungszentrum Zürichsee geniessen, wurde von ausgewiesenen Marketing- und Verkaufsexperten ausgearbeitet.

Als Verkaufsfachfrau oder -fachmann mit eidgenössischem Fachausweis bieten Sie Ihrem Arbeitgeber Mehrwert, der sich rechnet. Sie betreuen Ihren Arbeitsbereich selbstständig. Als entscheidendes Bindeglied zwischen Unternehmen und Kunden tragen Sie grosse Verantwortung und beeinflussen massgeblich den Erfolg des Unternehmens. Zum Aufgabengebiet von Verkaufsfachleuten gehören unter anderem:

- Verkaufsprozesse mit der Pflege und Nutzung des betrieblichen CRM sicherzustellen, Verkaufskontrollen durchzuführen und Berichte sowie Kundenofferten zu erstellen.
- Kundengespräche und Verkaufsverhandlungen zu führen, die Kundenbetreuung sicherzustellen, das Reklamationswesen zu betreuen und dabei das Unternehmen zu repräsentieren.
- Eine operative Verkaufsplanung bis hin zu Tourenplänen und Entlohnungsgrundlagen auszuarbeiten.
- Informationen über das Marktgeschehen mit den verschiedenen Marktteilnehmern zu erheben und zu analysieren.
- Die Marktleistung inklusive Angebots- und Preisgestaltung zu realisieren.

Die Distribution zu gestalten sowie sinnvolle Partnerschaften einzugehen.

In diesem 3 Semester dauernden Lehrgang haben Sie die Möglichkeit, bereits nach einem Semester das anerkannte edupool.ch-Diplom Sachbearbeiter/in Marketing und Verkauf abzuschliessen und danach in zwei weiteren Semestern den begehrten eidgenössischen Fachausweis für Verkaufsfachleute zu erwerben.

Tätigen Sie jetzt diese Investition in Ihre berufliche und finanzielle Zukunft und nehmen Sie Ihre Verkaufskarriere in die Hand.

Eine Ausbildung, zwei Abschlüsse edupool.ch-Diplom und eidgenössischer Fachausweis in nur 3 Semestern

1. Semester

▶ Einstieg zum ersten Diplom

Sachbearbeiter/in Marketing und Verkauf

Erarbeitung der Grundlagen

- ③ Marketing
- ③ Kommunikationsinstrumente
- ③ Verkauf
- ③ Projekt- und Selbstmanagement

Optionaler Abschluss zum Diplom Sachbearbeiter/in Marketing und Verkauf edupool.ch (KV Schw eiz)



2. Semester

▶ Direkteinstieg

Basis Marketing- und Verkaufsfachleute

Erarbeitung des allgemeinen Basiswissens

- ③ Projekt- und Selbstmanagement
- ③ Analysen vornehmen
- ③ Marktleistungen realisieren
- ③ Kommunikation gestalten
- ③ Distribution gestalten

Direkteinstieg für Inhaber/innen Diplom

Sachbearbeiter/in Marketing und Verkauf (edupool.ch oder gleichwertige)

3. Semester

▶ Vertiefung Verkaufsfachleute

Im dritten Semester erfolgt die Vertiefung in eine der beiden Richtungen Verkaufsfachleute oder Marketingfachleute. Inhaber/innen einer Vertiefungsrichtung können optional die zweite absolvieren.

Vertiefung Verkaufsfachleute

Erarbeitung des Vertiefungswissens

- ③ Verkaufsaktivitäten planen
- ③ Verkaufsprozesse betreuen
- ③ Verkaufsprozesse sicherstellen
- ③ Verkaufsinteraktion umsetzen

Interne Diplomprüfung BZZ Verkaufsfachleute

optional: Vertiefung Marketingfachleute

Erarbeitung des Vertiefungswissens

- ③ Konzepte erstellen
- ③ Digitales Marketing betreuen
- ③ Social Media Kampagnen managen
- ③ Kommunikationsinstrumente realisieren

Interne Diplomprüfung BZZ Marketingfachleute

Eidg. Prüfung

▶ Prüfung zum eidg. Fachausweis

Verkaufsfachleute / Marketingfachleute

2 Tage schriftlich
1 Tag mündlich

Exklusives Prüfungstraining am BZZ:

Prüfungsvorbereitung und -simulation schriftlich und mündlich

Prüfungsvorbereitung

Zur Vorbereitung auf die eidgenössische Prüfung führen wir kostenlose Prüfungstrainings und -simulationen für die schriftlichen und mündlichen Fächer durch.

Zielgruppe dieses Lehrgangs

- Mitarbeitende mit Aufgaben im Verkaufsinnen- oder -aussendienst
- Assistent/innen von Verkaufsleiter/innen, Key-Account oder ProductManager/innen
- Mitarbeitende im Telefonverkauf oder im Kundendienst
- Mitarbeitende aus dem Detailhandel
- Personen, die eine Karriere im Bereich Verkauf anstreben

Ihre Vorteile

- Kompletter neuer Lehrgang gemäss Prüfungsordnung 2019
- Berufsbegleitender Lehrgang
- Abschluss in 3 Semester
- Keine Zulassungsprüfung vorausgesetzt
- Methodisch-didaktisch ausgebildete Dozenten
- 2 anerkannte Abschlüsse möglich (KV Schweiz sowie eidg. Fachausweis) Prüfungsvorbereitung und -simulation inklusive

Voraussetzungen / Zulassungsbedingungen Fachausweis

Ab Prüfungsjahr 2019 ist das Markom-Zertifikat nicht mehr Zulassungsvoraussetzung für die eidgenössische Berufsprüfung.

- Nachweis eines eidgenössischen Fähigkeitszeugnisses eines Berufes mit mindestens 3-jähriger beruflicher Grundbildung oder
 - Diplom einer staatlich anerkannten Handelsmittelschule oder Diplom einer staatlich anerkannten mindestens 3-jährigen Diplommittelschule oder Fachmittelschule oder ein Maturitätszeugnis (alle Profile)
- und
- Mindestens zwei Jahre einschlägige Berufspraxis

Abschluss

- Verkaufsfachmann / Verkaufsfachfrau mit eidgenössischem Fachausweis
- Optionaler Abschluss nach dem 1. Semester: edupool.ch-Diplom Sachbearbeiter/in Marketing & Verkauf

Weiterführende Ausbildung

Eidg. dipl. Verkaufsleiter/in

Umfang

- 3 Semester
- 2 Semester mit Sachbearbeiter/in Marketing & Verkauf edupool.ch-Diplom,
- EMK, Markom oder gleichwertigem Abschluss ca.
- 375 Lektionen zum eidgenössischen Fachausweis berufsbegleitend

Lehrgangsinhalt

- Selbst- und Projektmanagement betreiben
- Analysen vornehmen
- Marktleistungen realisieren
- Kommunikation gestalten
- Distribution gestalten
- Konzepte erstellen
- Verkaufsaktivitäten planen und Verkaufsprozesse betreuen
- Verkaufsprozesse administrativ sicherstellen
- Verkaufsinteraktion umsetzen
- Prüfungstraining und -simulation

Kosten

Kompletter Lehrgang:

- Kurskosten inkl. Lehrmittel CHF 11'750.00
- Zuzüglich Prüfungsgebühren CHF 1'850.00

Für Teilnehmende mit Direkteinstieg ins zweite Semester:

- Kurskosten inkl. Lehrmittel CHF 8'450.00
- Zuzüglich Prüfungsgebühren CHF 1'850.00

Dauer und Zeitmodell

- Komplettlehrgang 3 Semester
- Direkteinstieg ins 2 Semester mit Sachbearbeiter/in Marketing & Verkauf edupool.ch-Diplom, EMK, Markom oder gleichwertigem Abschluss
- Abendkurs: Montag und Mittwoch 18.00 – 21.25 Uhr sowie einzelne Samstage
Ca. 375 Lektionen zum eidgenössischen Fachausweis

Weitersagen lohnt sich: class+

Ab 10 Teilnehmenden pro Klasse reduziert sich das Kursgeld für alle in der Klasse um CHF 200.– und für jeden Teilnehmenden der dazu kommt. Pro Klasse maximal 20 Personen.



Gründe für die Ausbildung

- 1. Weil Verkaufsleute gefragte Akquise- und Absatzprofis sind**
Der Fachausweis geniesst in der ganzen Schweiz eine hohe Akzeptanz und attestiert Ihnen als Fachperson fundierte theoretische Kenntnisse sowie praktische Erfahrung im Berufsalltag.
- 2. Weil Sie sich damit Ihre berufliche Zukunft sichern**
Die Wettbewerbsintensität steigt in sämtlichen Branchen. Dies hat zur Folge, dass das Marketing eine Schlüsselfunktion für den wirtschaftlichen Erfolg eines Unternehmens bildet.
- 3. Weil Sie den Erfolg Ihres Unternehmens mitgestalten können**
Mit dieser Ausbildung werden Ihre strategischen Denk- und Handlungsweisen geschärft. Dies befähigt Sie, den Erfolg Ihres Unternehmens massgeblich mitzuprägen.
- 4. Weil Verkaufsfachleute dank breitem Fachwissen mitreden können**
Nebst der Verkaufsplanung und der Verkaufsführungskonzeption erwerben Sie ein breites Wissen rund um die Marketinginstrumente sowie Basiswissen aus den Gebieten Marktforschung und Rechnungswesen.
- 5. Weil verantwortungsvolle Aufgaben genau Ihr Ding sind** Sie sind in der Lage, den Verkauf innerhalb Ihres Unternehmens zu planen und zu steuern. Sie erstellen Verkaufsstufenpläne zur Neukundengewinnung sowie zur Pflege bestehender Kunden.



Auskunft und Lehrgangleitung

Gabriela Frei Gees

Infoveranstaltungen

Wir führen regelmässig Infoveranstaltungen durch. Die aktuellen Daten finden Sie auf unserer Website www.bzz.ch/vfa



Gründe, den Lehrgang beim BZZ zu absolvieren

- 1. Weil Sie bei uns von waschechten Verkäufern lernen**
Am Bildungszentrum Zürichsee unterrichten ausschliesslich Dozenten, die in Sachen Verkauf direkt am Puls der Zeit sind. Unsere Dozenten kennen nicht nur Schulbuchmethoden, sondern zeigen Ihnen, welches die wirkungsvollsten Methoden aus der Praxis sind.
- 2. Weil unsere Dozenten top ausgebildet sind**
Sämtliche Marketing-, Kommunikations- und Verkaufsfächer werden am BZZ ausschliesslich von Dozenten unterrichtet, die in diesen Bereichen über Aus- und Weiterbildungen auf Führungsebene verfügen.
- 3. Weil der Unterricht bei uns abwechslungsreich ist und Spass macht**
Bei uns erwarten Sie keine langweiligen Power-Point-Schlachten, sondern ein abwechslungsreicher Mix aus vielfältigen methodisch-didaktische Unterrichtsformen.
- 4. Weil das BZZ ideal gelegen ist**
Das BZZ befindet sich mit seinen beiden Standorten Horgen und Stäfa am Zürichsee und ist mit den öffentlichen Verkehrsmitteln gut erreichbar. Öffentliche Parkplätze sowie vielfältige Verpflegungsmöglichkeiten sind in wenigen Schritten erreichbar.
- 5. Weil das Preis-/Leistungsverhältnis unschlagbar ist**
Vergleichen Sie Kurskosten, Anzahl Unterrichtsstunden sowie Prüfungsleistungen und stellen Sie fest, dass das Preis-/Leistungsverhältnis jedem Vergleich standhält. Zudem beteiligt sich der Bund an den Kosten.

50% Kostenbeteiligung durch den Bund

Der Bund beteiligt sich mit 50% der Kosten für die Vorbereitung auf Fachausweisprüfungen. Anspruch auf diesen Beitrag haben alle Personen, welche die entsprechende eidgenössische Prüfung absolvieren. Die Rückerstattung erfolgt nach absolvierter Prüfung durch den Bund direkt an die Kursteilnehmenden.

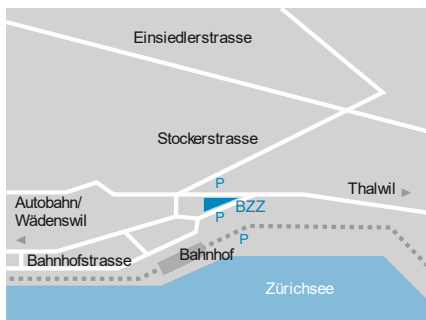
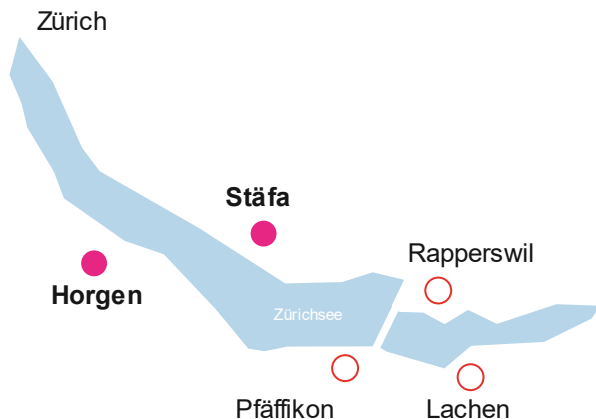


Bildungszentrum Zürichsee

Weiterbildung

Standorte

Sie finden uns in Horgen und Stäfa unmittelbar beim Bahnhof.



Bildungszentrum Horgen
Seestrasse 110



8810
Horgen
T 044

727 46 00
horgen@bzz.ch

www.bzz.ch/vfa

Bildungszentrum Stäfa
Kirchbühlstrasse 21
8712 Stäfa
T 044 928 16 30
staefa@bzz.ch